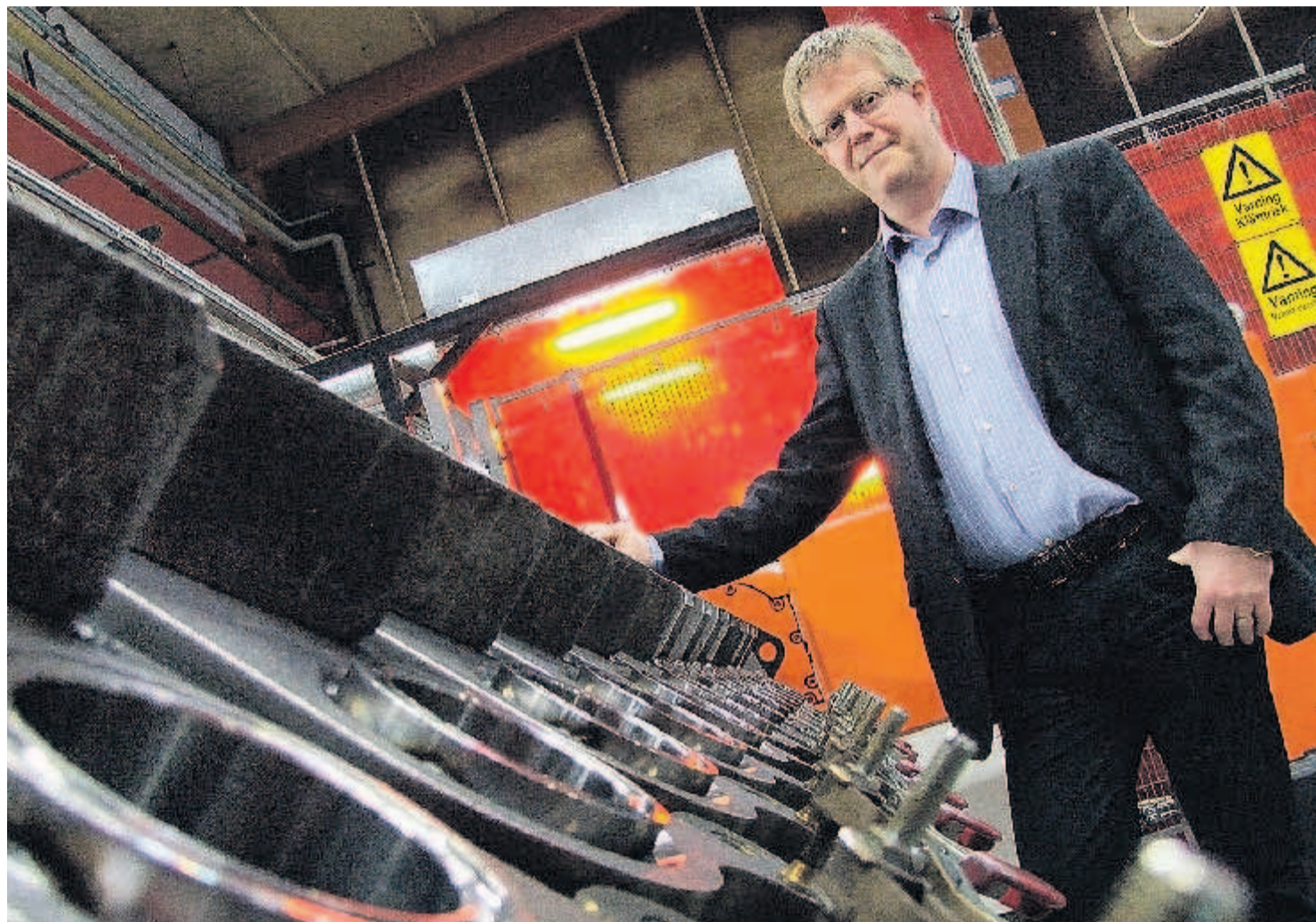


ENTREPRENÖR

Varje dag om små och medelstora företag

■ Vad vill du läsa om på DI Entreprenör? Tipsa oss, entreprenor@di.se
08-573 650 00

Redaktörer: Katarina Butovitsch, katarina.butovitsch@di.se, tel 08-573 650 63 och Peter Lundegårdh, peter.lundegardh@di.se, 08-573 651 78



HÖJER KVALITETEN. "Vi jobbar ständigt med certifieringar för kvalitetssäkring vilket bland annat kunder som Bombardier kräver. I år kommer en ny produktstandard för tågindustrin med mycket höga krav på svetsprocessen", säger Mats Sigfridsson, vd för Månsarps Mekaniska Verkstad. FOTO: KIA ROMAN

Två stororder lyfter kristyngd verkstad

JÖNKÖPING
2010 har börjat bra för Månsarps Mekaniska Verkstad i Jönköping. Två stora order har fått vd Mats Sigfridsson att vädra morgonluft.

Men 2009 var ett förlorat år med försäljningsnedgång på närmare 50 procent.

I januari tog Månsarp en order värd nära 15 miljoner kronor på tågburar till Regintåg till Bombardier i Tyskland. I början av februari var det dags igen.

"London ska rusta upp sin tunnelbana inför OS 2012. Vi ska tillverka lådor för drivlinor till Bombardier Transportation i Västerås", säger Mats Sigfridsson som är nöjd med den långsiktiga trygghet det ger personalen. Ordervärdet vill han inte uppge.

Leveranserna har redan startat och löper fram till 2014.

Månsarps Mekaniska Verkstad tillverkar system i grovplåt till specialmaskiner. Bolagets specialitet är avancerad svetsning i kombination med skärande bearbetning, målning och montage.

Kärvare med order

Månsarps har varit leverantör till Bombardier och dess föregångare sedan 1980-talet men sedan tågproduktionen i Sverige lades ned 2004 har det varit kärvare med order.

Under flera år har bolaget satsat på att utveckla sin kompetens och sina produk-

DI FAKTA

Månsarps Mekaniska Verkstad

- **Ägare:** Familjen Hallåker.
- **Omsättning 2009:** 48 Mkr (2008: 90 Mkr).
- **Anställda:** 35 personer, inom kort 40.
- **Resultat efter skatt:** Minus 4 Mkr.
- **Kunder:** Bombardier Transportation, Volvo CE, Atlas Copco Rock Drills, Dynapac och Fläkt Woods med

tionsresurser och byggt upp ett förtroende på marknaden. "Men vad hjälpte det när lågkonjunkturen slog till. För oss var 2009 ett förlorat år", säger Mats Sigfridsson.

I september 2008 när han tog över pekade alla prognoser uppåt. Sista veckan i oktober tystnade telefonerna. Fram till maj sjönk ordervärdet som en sten.

Hyr in svetsare

Månsarps största kund är Bombardier och med dess nya beställningar hoppas Mats Sigfridsson kunna återanställa några av de 15 som fick gå förra året.

"För tillfället hyr vi in svetsare, testar dem och anställer den vägen. Men eftersom vi kräver licens har vi ändå svårt att få tag på personal. Så vi gör som vi brukar, lånar av grannföretag som har överkapacitet, i sann

Gnosjöanda", säger Mats Sigfridsson.

Han påpekar att Månsarp har följt skolboken till punkt och pricka: företaget har utbildat och investerat sig ur lågkonjunkturen. Nu är det dags att skörda även om det kostar mycket att köra i gång allt igen.

Sneglar på konkurrenter

"Målet är att bredda oss, bland annat inom maskiner för skogs- och byggnadsindustrierna, och dubbla omsättningen inom tre år vilket inte är omöjligt med mer automation och med volymproduktion", säger Mats Sigfridsson som inte utesluter uppköp av konkurrenter som har tagit stryk i finanskrisen.

KIA ROMAN
kia.roman@di.se
073-392 67 92

Takras ger rusch för kolfiber

Tak som rasar av snömassorna har gett många konstruktörer kalla fötter. Johns Bygg och Fasad har fullt upp med att rycka ut och stärka befintliga byggnader och broar med kolfiber.

"Vi är nedringda av nervösa fastighetsägare och konstruktörer som är rädda att taken på hallar och köpcentrum ska rasa av snöbelastningen", säger Simon Dahlberg, marknadsansvarig i Johns Bygg och Fasad i Borås.

Han har arbetat i företaget sedan 1998 med att rycka ut och stärka befintliga bärande konstruktioner med kolfiber, men en sådan rusch som denna vinter har han inte varit med om.

"I fokus står köpcentrum, industribyggnader, idrotts- och mässhallar, där de ansvariga undrar om konstruktionen ska hålla", säger han.

"På några dagar kan vi göra beräkningar och åtgärda akuta problem. Kolfiberförstärkningar i befintliga byggnader kan fördubbla kapaciteten av bärande konstruktioner", säger han.

Limmar på förstärkningen

Metoden är att lägga en extra armering som förstärkning utanpå balkarna, pelarna eller bjälklaget. Det görs genom att man limmar upp kolfiberlameller, som levereras i rullar.

Förr var det dyrt och svårt, när tunga stålbjalkar skulle byggas in i existerande utrymmen.

"Kolfiberförstärkningar behöver inga pelare, konsoler eller liknande. Dessutom kan man behålla takhöjden, speciellt viktigt i parkeringshus."

Materialet är dyrare än stål.

"Ändå är kolfiberförstärkning kostnadseffektivt. Arbetet är effektivare eftersom det är enklare för oss att arbeta i trånga utrymmen. Man slipper flytta sprinkler, ventilationsanläggningar och elkablar som ofta sitter fast i taket. Och det kräver ingen specialutrustning", säger han.

"Kolfiberlameller väger inget och tar ingen plats alls, för de är bara 1,4 millimeter tjocka."

Räddade villa

Förstärkningar fungerar på de flesta byggmaterial. Just nu är det limträbalkarnas hållfasthet som folk oroar sig mest över.

Ett stort köpcentrum i Växjö behöver akut hjälp. Båthallar i Wallham ska kolfiberförstärkas. Och han har just stärkt en nybyggd villa i Uppsala.

Borås-företaget Johns Bygg och Fasad har 38 anställda och omsatte 50 miljoner kronor 2009. Kolfiberförstärkningarna omsatte drygt 7 Mkr.

REET WAIKLA
reet.waikla@di.se
08 57365263